

## Course Outline 2025

### Pitch Perfect : Transform Presentations into Success

ระยะเวลา : 2 วัน

เวลา 09.00-16.00 น.

รุ่น 1 วันที่ 19-20 มิ.ย.68

วิทยากร : ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กฤษมา เทพรักษ์

- อาจารย์ประจำสาขาวิชาศิลปะการแสดง คณะศิลปกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา
- วิทยากรและผู้จัดกระบวนการเรียนรู้ด้านศิลปะการแสดงเพื่อการพัฒนา การสื่อสาร การแสดง และการสอนงาน ให้กับองค์กรรัฐและเอกชนกว่า 100 องค์กร ตลอด 20 ปี
- ความเชี่ยวชาญด้านการแสดง ศิลปะการแสดงเพื่อการพัฒนา การจัดกระบวนการเรียนรู้ และการสื่อสารและการนำเสนอ

ท่ามกลางการแข่งขันทางธุรกิจที่ดุเดือดในปัจจุบัน ศิลปะการนำเสนอที่ทรงพลังได้กลายเป็นอาวุธลับที่จะสร้างความสำเร็จ ตัวเลขที่น่าตื่นตาจากการวิจัยล่าสุดเผยว่า 75% ของการปิดการขายและการได้รับการสนับสนุนทางธุรกิจ มาจากการนำเสนอที่สามารถสะกดผู้ฟังและส่งมอบแรงบันดาลใจได้อย่างตรงจุด นำเสียดายที่องค์กรจำนวนมากต้องสูญเสียโอกาสทองทางธุรกิจไปถึง 30% เพียงเพราะการนำเสนอที่ไม่สามารถสื่อสารคุณค่าได้อย่างโดนใจ

การฝึกฝนทักษะการ Pitch ไม่เพียงแต่จะช่วยประหยัดเวลาและทรัพยากรในการตัดสินใจเท่านั้น แต่ยังเป็นการลงทุนในอนาคต เพราะนี่คือหนึ่งในทักษะ Soft Skills ที่เป็นที่ต้องการมากที่สุด ถึงเวลาแล้วที่จะยกระดับการนำเสนอสู่ความเป็นเลิศ ปลดล็อกศักยภาพที่จะเปลี่ยนทุกการนำเสนอให้กลายเป็นโอกาสแห่งความสำเร็จ

#### ปัญหาที่จะเกิดขึ้น หากบุคลากรไม่มีทักษะ Pitching Presentation

- **Content Paralysis:** ไม่รู้จะเริ่มต้นเตรียม Content อย่างไร สับสนในการจัดลำดับความสำคัญของเนื้อหา ยากในการเชื่อมโยงข้อมูลให้เป็นเรื่องราวที่น่าสนใจ
- **Time-Result Mismatch:** ใช้เวลาเตรียมนาน แต่ผลลัพธ์ไม่น่าพอใจ ผลงานไม่สะท้อนเวลาที่ทุ่มเทไป
- **Confidence Crisis:** ขาดความมั่นใจในการนำเสนอ
- **Technical Struggles:** ปัญหาด้านเทคนิคและการใช้สื่อประกอบที่ไม่เสริมการนำเสนอเท่าที่ควร
- **Audience Connection Gap:** ปัญหาการเชื่อมต่อกับผู้ฟังที่ไม่สามารถดึงดูดความสนใจของผู้ฟังได้ตลอดการนำเสนอ
- **Time Management Issues:** ปัญหาการบริหารเวลา รวมถึงปัญหาในการควบคุมจังหวะการนำเสนอไม่ได้
- **No Action Reflect:** นำเสนอจบแล้วไม่เกิด Action เพราะไม่สามารถโน้มน้าวให้เกิดการตัดสินใจได้

#### คอร์สนี้เหมาะกับใคร :

- **ผู้บริหารและผู้จัดการ** ที่ต้องการทักษะในการสื่อสารที่ชัดเจน น่าเชื่อถือ และเข้าใจง่าย เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในแผนงานและวิสัยทัศน์ขององค์กร
- **Sales/Marketing Professional/Business Development** ที่ต้องการความสามารถในการดึงดูดและจูงใจลูกค้าและพันธมิตรหลักในการตัดสินใจซื้อ เพื่อเพิ่มโอกาสในการปิดการขายและสร้างความสัมพันธ์ทางธุรกิจที่ยั่งยืน
- **Startup Founder** ที่ต้องการมีทักษะในการโน้มน้าวและนำเสนอความโดดเด่นของไอเดียธุรกิจ
- **Project Manager** ที่ต้องนำเสนอข้อมูลที่ครบถ้วนและชัดเจน เพื่อให้ทุกฝ่ายเข้าใจสถานะของโครงการ
- **บุคคลทั่วไปที่สนใจ** ในการสื่อสารโดยการสร้างเรื่องราวที่น่าสนใจ การใช้ภาษากาย และการโน้มน้าวใจเพื่อสร้างผลกระทบสูงสุดในทุกการนำเสนอ

#### Objective :

- พัฒนาทักษะการสร้าง Powerful Presentation ที่โน้มน้าวใจและสร้างผลลัพธ์ เพื่อให้ผู้เรียนสร้างการนำเสนอที่มีพลังกระตุ้นให้ผู้ฟังเกิดการตอบสนองหรือการตัดสินใจ
- เรียนรู้เทคนิคการนำเสนอแบบมีอาชีพที่ใช้ได้จริงในบริบทธุรกิจ
- ฝึกฝนการออกแบบ Story และ Visual ที่สร้าง Impact เพื่อสื่อสารอย่างโดดเด่นและตราตรึงด้วยเรื่องราวและภาพที่น่าจดจำ
- เสริมสร้างความมั่นใจในการนำเสนอทุกรูปแบบ
- พัฒนา Executive Presence และการสื่อสารระดับผู้นำ เพื่อสร้างภาพลักษณ์ที่น่าเชื่อถือและเป็นมืออาชีพ

**Course Outline :**

**วันแรก : Mastering the Fundamentals of Persuasive Presentations**

**Understanding the Audience & Defining Objectives**

- การวิเคราะห์กลุ่มผู้ฟังเพื่อออกแบบการนำเสนอที่มีประสิทธิภาพ
- การตั้งเป้าหมายที่ชัดเจนในการนำเสนอแต่ละครั้ง

**Powerful Storytelling Techniques for Business**

- เรียนรู้การเล่าเรื่องให้สอดคล้องกับบริบททางธุรกิจ
- การใช้ Story Arc ในการนำเสนอเพื่อเพิ่มความน่าสนใจ

**Visual Impact: Designing Effective Slides and Visuals**

- หลักการออกแบบสไลด์และ Visual ที่โดดเด่น
- การใช้สี รูปแบบตัวอักษร และภาพประกอบเพื่อดึงดูดสายตา

**Building Confidence in Public Speaking**

- การปรับท่าทาง น้ำเสียง และการสื่อสารด้วยภาษากาย
- เทคนิคการรับมือกับความตื่นเต้นและความกังวล

**วันที่สอง : Advanced Techniques for Impactful Business Presentations**

**Executive Presence: Communicating with Authority**

- พัฒนาบุคลิกและท่าทางที่สร้างความเชื่อมั่นระดับผู้นำ
- การใช้น้ำเสียงและคำพูดเพื่อเพิ่มอิทธิพล

**Practicing Persuasive Pitching Techniques**

- เรียนรู้เทคนิคการ Pitch ที่โน้มน้าวใจ
- ฝึกฝนการนำเสนอเพื่อดึงดูดความสนใจของผู้ฟัง

**Creating Customized Pitches for Different Audiences**

- ปรับการนำเสนอให้เข้ากับกลุ่มผู้ฟังที่แตกต่าง
- เทคนิคการตอบคำถามและการจัดการกับข้อโต้แย้ง

**Final Presentation and Feedback**

ค่าธรรมเนียม	
ท่านละ (ก่อน VAT 7%)	8,000
ท่านละ (รวม VAT 7%)	8,560

**สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม**

ฝ่ายพัฒนาศักยภาพ สถาบันเพิ่มผลผลิตแห่งชาติ

โทรศัพท์ 02-619-5500 ต่อ 452-456

E-mail : training@ftpi.or.th